

# Produktübersicht

	KBG Start	KBG Wachstum	KBG Nachfolge
<b>Zielgruppe</b>	Existenzgründer, junge Unternehmen, die max. 2 Jahre alt sind	Etablierte wachstumsorientierte Unternehmen, die mind. 2 Jahre alt sind	Existenzgründer bei Betriebsübernahmen, Unternehmen, die ihre Nachfolge regeln wollen
<b>Beteiligungsvolumen pro Unternehmen</b>	50.000 € bis 250.000 €	50.000 € bis 1.000.000 €	50.000 € bis 500.000 €
<b>Beteiligungsvorhaben</b>	Gründungs- und Festigungskosten für Investitionen, Warenlager, Wachstum	Finanzierungen von Investitionen, Warenlager, Wachstum	Kaufpreis bei Unternehmensübernahmen einschließlich notwendiger zusätzlicher Investitionen, Auszahlungen im Zusammenhang mit Neuregelungen des Gesellschafterkreises
<b>Laufzeit/Art</b>	7 bis 10 Jahre Stille Beteiligung	7 bis 10 Jahre Stille Beteiligung	7 bis 10 Jahre Stille Beteiligung
<b>Vorteile</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Beratung und Betreuung</li> <li>– Keine Einmischung in die Geschäftspolitik</li> <li>– Verlustteilnahme im Insolvenzfall</li> <li>– Attraktive Beteiligungskonditionen</li> <li>– Rückzahlung zum Nominalwert</li> <li>– Im Vergleich zur Kreditfinanzierung liquiditätsschonend</li> <li>– Keine Sicherheiten erforderlich</li> <li>– Erschließung zusätzlicher Finanzierungsmöglichkeiten</li> <li>– Rückgriff auf ein breites Netzwerk in NRW</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Beratung und Betreuung</li> <li>– Keine Einmischung in die Geschäftspolitik</li> <li>– Verlustteilnahme im Insolvenzfall</li> <li>– Attraktive Beteiligungskonditionen</li> <li>– Rückzahlung zum Nominalwert</li> <li>– Im Vergleich zur Kreditfinanzierung liquiditätsschonend</li> <li>– Keine Sicherheiten erforderlich</li> <li>– Erschließung zusätzlicher Finanzierungsmöglichkeiten</li> <li>– Rückgriff auf ein breites Netzwerk in NRW</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Beratung und Betreuung</li> <li>– Keine Einmischung in die Geschäftspolitik</li> <li>– Verlustteilnahme im Insolvenzfall</li> <li>– Attraktive Beteiligungskonditionen</li> <li>– Rückzahlung zum Nominalwert</li> <li>– Im Vergleich zur Kreditfinanzierung liquiditätsschonend</li> <li>– Keine Sicherheiten erforderlich</li> <li>– Erschließung zusätzlicher Finanzierungsmöglichkeiten</li> <li>– Rückgriff auf ein breites Netzwerk in NRW</li> </ul>
<b>Voraussetzungen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Tragfähiges, zukunftssicheres Konzept</li> <li>– Nachhaltige Marktchancen</li> <li>– Persönliche Garantie des Inhabers/Gesellschafters; keine sonstigen Sicherheiten</li> <li>– Sitz des Unternehmens in NRW</li> <li>– Eigenkapitalparität</li> <li>– I.d.R. Einbindung ERP-Kapital für Gründung</li> <li>– Komplementär zur Hausbankfinanzierung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Tragfähiges, zukunftssicheres Konzept</li> <li>– Nachhaltige Marktchancen</li> <li>– Persönliche Garantie des Inhabers/Gesellschafters; keine sonstigen Sicherheiten</li> <li>– Sitz des Unternehmens in NRW</li> <li>– Eigenkapitalparität</li> <li>– Maximal 75% Finanzierungsanteil</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Tragfähiges, zukunftssicheres Konzept</li> <li>– Nachhaltige Marktchancen</li> <li>– Persönliche Garantie des Inhabers/Gesellschafters; keine sonstigen Sicherheiten</li> <li>– Sitz des Unternehmens in NRW</li> <li>– Eigenkapitalparität</li> <li>– Maximal 50% Finanzierungsanteil</li> </ul>

**NRW.BANK**  
Eigenkapitalfinanzierungen

Telefon + 49 211 91741-4800  
Telefax + 49 211 91741-1829  
beteiligungen@nrwbank.de

 nrwbank

Stand: 08/2021 - Auflage: 08/2021

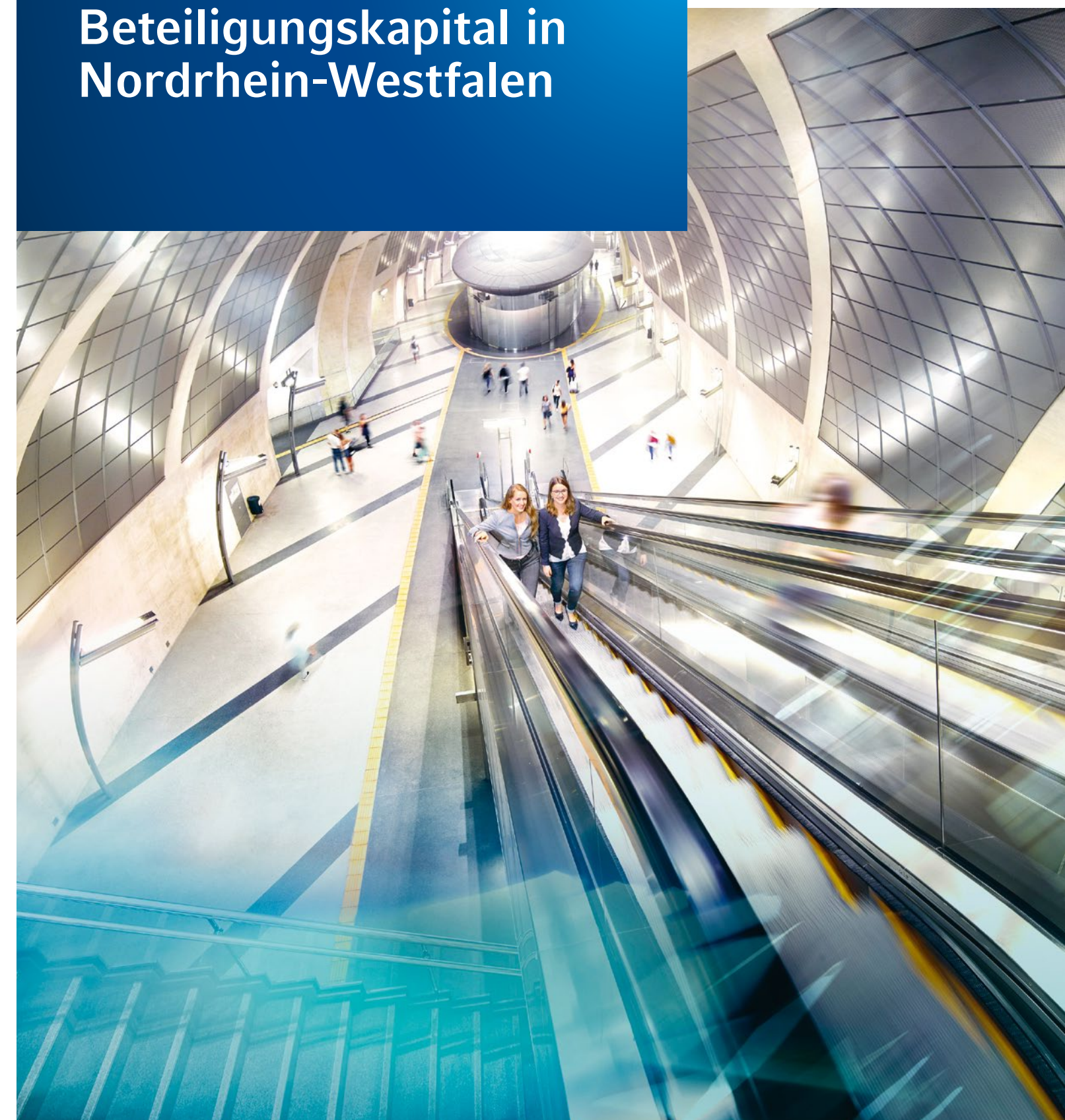


**Kapitalbeteiligungsgesellschaft NRW**

Telefon + 49 2131 5107-0  
Telefax + 49 2131 5107-111  
info@kbg-nrw.de

Eigenkapitalprodukte der NRW.BANK

## Beteiligungskapital in Nordrhein-Westfalen



# Produktübersicht

	NRW.BANK win Business Angel Initiative	NRW. SeedCap	NRW.BANK Seed Fonds Initiative	NRW. Venture	NRW.BANK Mittelstandsfonds	NRW.BANK Spezialfonds
<b>Zielgruppe</b>	Existenzgründer, junge Unternehmen, Gründungen aus Hochschulen	GmbH, UG bis 36 Monate nach Gründung	Technologieorientierte Existenzgründer und gewerbliche Unternehmen	Junge, innovative Technologieunternehmen und junge Wachstumsunternehmen aus dem Bereich Digitale Wirtschaft oder mit innovativen Geschäftsmodellen	Etablierte mittelständische Unternehmen mit attraktiver Technologie- oder Wettbewerbsposition	Etablierte mittelständische Unternehmen
<b>Beteiligungsvolumen pro Unternehmen</b>	I.d.R. 50.000 € bis 300.000 € (durch Business Angels)	15.000 € bis 100.000 € 2. Finanzierungsrunde weitere 100.000 € möglich	I.d.R. bis 500.000 €	250.000 € in der ersten Finanzierungsrunde bis 3.000.000 € über mehrere Runden in Ausnahmefällen bis 10.000.000 €	1.000.000 € bis 7.000.000 €	500.000 bis 5.000.000 €
<b>Beteiligungsvorhaben</b>	Gründungen und frühe Wachstumsfinanzierungen	Gründungsfinanzierung	Erstrundenfinanzierung	Seed-Phasen, Unterstützung in der Wachstumsphase beim Aufbau von Produktionskapazitäten, Vertriebsaufbau und -ausbau, der Markteinführung, der Erschließung von Absatzmärkten und/oder der Forschung und Entwicklung als auch beim Erwerb anderer Unternehmen	Unterstützung u.a. bei Wachstumsinvestitionen, Markterschließung, Vertriebsausbau, Nachfolgeregelungen, MBO/MBI	Unterstützung von Unternehmen, die sich in einer besonderen Finanzierungssituation (Turnaround, Post-Insolvenz, Restrukturierung) befinden und deren Umsatz i.d.R. 15 bis 200 Mio. € beträgt, maximal jedoch 500 Mio. €
<b>Laufzeit/Art</b>	Beratung/Betreuung/Vermittlung von Business Angels Beteiligung	Offene Beteiligung	5 bis 7 Jahre Direkte Minderheitsbeteiligung	3 bis 7 Jahre Direkte Minderheitsbeteiligung oder Wandeldarlehen	I.d.R. 5 bis 7 Jahre Direkte Beteiligung oder Mezzanine-Kapital	I.d.R. 3 bis 5 Jahre Offene Beteiligung, im Einzelfall auch Mezzanine-Kapital
<b>Vorteile</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Realisierung von Innovationspotenzialen</li> <li>– Verbesserung der Eigenkapitalquote und des Unternehmensratings</li> <li>– Nutzung des Netzwerkes der NRW.BANK Business Angels Initiative bzgl. Kapital und Coaching</li> <li>– Unternehmerisches Know-how der Business Angels sowie deren Kontaktnetzwerk</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Realisierung von Innovationspotenzialen</li> <li>– Stärkung des Eigenkapitals</li> <li>– Unternehmerisches Know-how der Business Angels sowie deren Kontaktnetzwerk</li> <li>– Liquiditätszufuhr</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Stärkung des Eigenkapitals</li> <li>– Qualitative Weiterentwicklung</li> <li>– Gewinnung erfahrener Investoren</li> <li>– Einbindung ins Netzwerk der regionalen Fonds</li> <li>– Basis für eine weitere Finanzierungsrunde durch Venture Capital-Geber</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Individuelle Vertragsgestaltung</li> <li>– Liquiditätszufuhr, Bonitätserhöhung</li> <li>– Gewinnung erfahrener Investoren</li> <li>– Eigenkapital für den Erwerb weiterer Fördermittel oder Co-Finanzierungen</li> <li>– Rückgriff auf das Netzwerk und Know-how der NRW.BANK</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Individuelle Vertragsgestaltung</li> <li>– Wahlweise wirtschaftliches/bilanzielles Eigenkapital</li> <li>– Verbesserung des Unternehmensratings</li> <li>– Erweiterung der Haftungsbasis</li> <li>– Bei Mezzanine-Finanzierungen keine Veränderung der Stimmrechte und keine Stellung von Sicherheiten</li> <li>– Sichere Kalkulationsgrundlage auf der Basis einer langfristigen Finanzierung</li> <li>– Erweiterung des Spielraums im Bereich der Fremdkapitalfinanzierung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Individuelle Vertragsgestaltung</li> <li>– Sicherstellung der Zukunftsfähigkeit des Unternehmens</li> <li>– Liquiditätszufuhr, Bonitätserhöhung</li> <li>– Gewinnung restrukturierungserfahrener Investoren und Experten</li> <li>– Erhalt von gesunden Unternehmensstrukturen</li> <li>– Aktivierung von privatem Kapital für die Restrukturierung</li> </ul>
<b>Voraussetzungen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Aussagekräftige Ideenskizze</li> <li>– Innovation mit überproportionalem Wachstumspotenzial</li> <li>– Bestehendes Know-how in der fachlichen Kernkompetenz</li> <li>– Unternehmerische Prägung, Sitz in Nordrhein-Westfalen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Vorhaben nicht älter als 36 Monate</li> <li>– Sitz oder wirtschaftlicher Schwerpunkt in NRW</li> <li>– Unterstützung und Finanzierung durch erfahrenen Business Angel</li> <li>– Business Angel und NRW.BANK beteiligen sich zu gleichen Konditionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Vorhaben nicht älter als 18 Monate</li> <li>– Hoher Innovationsgrad, erkennbarer Wettbewerbsvorteil (möglichst durch Patente bereits abgesichert)</li> <li>– Gründer im Unternehmen eingebunden und bereit finanziellen Eigenbeitrag zu leisten</li> <li>– Sitz oder wirtschaftlicher Schwerpunkt in Nordrhein-Westfalen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Fundierte Planung</li> <li>– Je nach Geschäftsmodell positiver operativer Cashflow in der Regel in höchstens drei Jahren erreichbar</li> <li>– Sitz oder wirtschaftlicher Schwerpunkt in Nordrhein-Westfalen</li> <li>– Mindestens ein weiterer privater Investor stellt ebenfalls Kapital in gleicher Höhe und zu gleichen Bedingungen zur Verfügung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Positive Umsatz- und Cashflow-Entwicklungen in der Vergangenheit sowie Zukunftserwartungen</li> <li>– Überzeugendes Unternehmenskonzept</li> <li>– Attraktive Technologie- und Wettbewerbsposition</li> <li>– Eigenkapitalquote von mind. 10% vor Beteiligung</li> <li>– Sitz oder wirtschaftlicher Schwerpunkt in Nordrhein-Westfalen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Insgesamt tragfähiges Geschäftsmodell</li> <li>– Restrukturierungsprozess muss im Rahmen der angestrebten Haltedauer umsetzbar sein</li> <li>– Sitz oder wirtschaftlicher Schwerpunkt in Nordrhein-Westfalen</li> <li>– Mindestens ein weiterer privater Investor, der zuvor nicht am Unternehmen beteiligt war und Sanierungsexpertise aufweist, stellt ebenfalls Kapital zu gleichen Bedingungen zur Verfügung</li> </ul>